



Szeretnél prémiumkategóriás FMCG márkákkal dolgozni egy dinamikusan fejlődő, nemzetközi, mégis családi és összetartó vállalatnál?

Az Orbico Dél- és Kelet-Európa vezető disztribútor vállalata. Jelenleg 21 országban, közel 8000 kollégánk dolgozik azon, hogy a világ 500 legismertebb globális és helyi márkái eljussanak a fogyasztókhoz. Magyarországi leányvállalatunknál megnyílt egy új pozíció, melynek betöltésére keressük új kollégánkat

KEY ACCOUNT MANAGER (FMCG)

Feladatok

- A felelősségi körébe tartozó hazai hálózatok kezelése
- Éves értékesítési terv elkészítése és kivitelezése
- Promóciók, akciók megszervezése és végrehajtása
- Új értékesítési lehetőségek keresése a meglévő hálózatokon belül
- Termékbelistázás, árképzés, polc kihelyezések koordinálása
- Árazási stratégia és kondíciók kezelése
- Bolti megjelenítés tervezése és kivitelezése
- Folyamatos megrendelések biztosítása
- Kintlévőség monitorozása
- Éves tárgyalások előkészítése, tárgyalások levezetése
- Negyedéves/Havi értékesítési tervek prezentálása képviselő csapatnak,
- Előrejelzések készítése

Elvárások

- Felsőfokú végzettség
- Legalább **3 év FMCG területen, Key Account Manager** munkakörben, **hazai üzletláncok** kezelésében szerzett tapasztalat
- Felhasználói szintű Excel ismeretek
- Erős analitikus és kiváló tárgyalási készség
- Társalgási szintű angol nyelvtudást előnyként értékeljük.

Amit kínálunk

- Dinamikusan fejlődő nemzetközi cég, prémiumkategóriás márkák
- Folyamatos tanulási lehetőség, nemzetközi tréningeken való részvétel
- Változatos karrierlehetőség
- Multinacionális környezet, rugalmas és gyors döntéshozatal
- Összetartó csapat, támogató menedzsment
- Home office lehetőség
- Széleskörű juttatások (cafetéria, tanulmányi támogatás, nyelvtanulás támogatása, korlátlan mobil adatforgalom, jelentős kedvezményes vásár az általunk forgalmazott prémium termékekből).

Amennyiben hirdetésünk felkeltette érdeklődésed küld el jelentkezésed a recruitment.hu@orbico.com e-mail címre.